

五大上市险企亮成绩

◎ 记者 罗葛妹

1月16日晚间，中国太保发布2023年全年保费收入公告。至此，A股5家头部上市险企2023年保费收入均已出炉。

2023年全年，中国人寿、中国人保、中国平安、中国太保、新华保险共计实现保费约2.69万亿元，相较于上年同期的2.56万亿元同比增长约5.21%，相比上一年增速(2.9%)回暖趋势明显。

从资产端来看，2023年投资环境复杂多变，整体上仍然是非常困难的一年，股票市场持续低迷。同花顺iFinD数据显示，2023年A股五大上市险企中，仅中国太保和新华保险股价略有上涨，中国人寿、中国人保、中国平安均出现不同程度下跌。

方正证券非银金融行业许珊珊团队表示，负债端方面，居民储蓄需求旺盛、保险产品竞争力强劲，2024年一季度行业新业务价值有望保持双位数增长；资产端方面，我国经济长期回暖和向好趋势不改，市场修复下保险投资有望改善。

全年总揽保费 2.69 万亿

2023年1-12月，五家上市险企合计实现保费收入26932.15亿元，同比增长5.21%，涨幅较前11月略有下降，延续了下半年的回落趋势。

其中，2023年1-7月、1-8月、1-9月、1-10月、1-11月五家险企保费收入同比增速分别为7.89%、7.19%、6.27%、5.7%、5.33%。

不过，受疫情防控放开以及低基数等因素影响，2023年保费增速较2022年回暖趋势明显，2022年上述五家险企保费增速为2.9%。

具体来看，2023年，中国平安集团保费收入8006.95亿元，同比增长4.1%；中国人保(集团)



罗葛妹/制表 张力/摄

保费收入6616.49亿元，同比增长6.86%；中国太保集团保费收入4234.68亿元，同比增长7.71%。

另两家以寿险为主体的上市保险公司也实现正增长。2023年，中国人寿保费收入6415亿元，同比增4.28%；新华保险保费收入1659.03亿元，同比增长1.72%。

部分寿险公司保费增速亮眼

先来看人身险公司的表现。数据显示，5家寿险公司2023年1-12月合计实现保费收入

16077.18亿元，同比增长4.9%，与2023年前11月增速基本持平。

具体来看，中国人寿2023年全年累计保费收入6415亿元，同比增长4.28%；平安人寿累计保费收入4665.4亿元，同比增长6.21%；太保寿险累计保费收入2331.41亿元，同比增长4.86%；新华保险累计保费收入1659.03亿元，同比增长1.72%；人保寿险累计保费收入1006.34亿元，同比增长8.56%，仍是增速最高的寿险公司。

两家专业健康险公司中，人保健康2023年全年累计保费收入452.08亿元，同比增长

展望2024年，寿险行业新业务价值有望延续增长，财险行业马太效应有望进一步强化。

天安财险风险处置划句号

◎ 记者 罗葛妹

获批筹建后短短4个月，中能财险就已完成工商登记，并正式成立。

1月17日，记者通过天眼查发现，中能财险已于1月16日完成工商注册，注册资本100亿元，注册地址为中国(上海)自由贸易试验区临港新片区海港大道1539号1001室，法定代表人盛亚峰。

在业内人士看来，中能财险的成立，意味着“明天系”天安财险风险处置工作收官。至此，“明天系”4家保险公司均已迎终局。

核心高管就位

天眼查显示，中能财险法定代表人为盛亚峰，也是该公司首任总经理。

公开资料显示，盛亚峰出生于1965年7月，曾任中国太平洋保险公司国内业务二部总经理助理、国内业务一部总经理助理、车险部副总经理、成都分公司副总经理，市场部副总经理、总经理、销售管理部总经理、产品事业中心及意外健康险部总经理，理赔总监、副总经理、常务副总经理等。2018年7月，盛亚峰获批担任太保产险总经理。2021年3月，太保产险宣布，执行董事、总经理盛亚峰因工作调整辞去总经理一职。此后，盛亚峰出任天安财险托管组组长。

2023年9月14日，国家金融监督管理总局在关于筹建中能财险的批复中提到，拟任董事长为龚德雄。

根据公开资料，龚德雄曾任上海国际信托证券部副经理，上海证券副总经理，上海国际集团金融管理总部总经理，上海证券总经理、党委书记、副董事长，上海国泰君安证券资产管理董事长、首席执行官，上海证券董事长，国泰君安副总裁、党委委员，国泰君安资产管理董事长，国泰君安创新投资董事长等职务。自2023年4月起任职中能(集团)有限公司副总裁，自2023年9月起任职该公司党委书记。

中能财险的成立，意味着“明天系”四家保险公司的风险处置工作，在历时三年多后均迎来终局。

股东均具国资背景

根据此前的筹建批复，中能财险共有8家发起单位，分别为中能投资管理有限公司(下称“中能投资”)、上海国际集团有限公司(下称“国际集团”)、上海临港园金投资有限公司(下称“园金投资”)、上海临港新片区私募基金管理有限公司(下称“新片区基金”)、台州市国有资产投资集团有限公司(下称“台州国投”)、中能股份有限公司



张力 摄

(下称“中能股份”)、上海国投资本管理有限公司(下称“国投资管”)和百联集团有限公司(下称“百联集团”)。

2023年9月22日，中能股份发布关于出资设立中能财险的关联交易公告，由此，中能财险八大股东出资额浮出水面。中能财险注册资本为100亿元，其中，中能投资出资45亿元，占总股份比例45%，为第一大股东；国际集团出资14亿元，占比14%；新片区基金和园金投资各出资10亿元，分别占10%；台州国投出资8亿元；中能股份、国投资管各出资5亿元；百联集团出资3亿元。

值得一提的是，上述8家股东均具有国资背景。除台州国投外，其余7家股东均为上海国资委控股公司。

大股东中能投资为中能集团全资控股子公司，中能股份控股股东也为中能集团，也就是说，中能集团通过中能投资和中能股份间接控股中能财险。

据介绍，中能集团创建于1987年，1996年成立集团公司，注册资本280亿元，是上海市国资委出资监管的国有独资有限责任公司。目前，中能集团已发展作为一家涉足电力、燃气、金融、战略新兴业务等领域的综合性能源企业集团，并在上海金融领域有着举足轻重的地位，拥有券商、保险、银行、资管等多张金融牌照，手中有东方证券、中国太保、国泰君安、光大银行、海通证券等多家金融公司。

中能股份表示，本次投资有利于公司更好发挥主业与产业金融协同效应，提升公司综合竞争力。

除了中能集团，国际集团来头也不小。公开资料显示，国际集团成立于2000年4月，注册资本300亿元，是上海重要的国有资本投资运营平台。集团主责主业为金融控股、投资与资产管理以及国有资本投资运营，85%以上资产为上

海地方金融资产，在市属金融机构国有权益总量中占比超60%。此外，集团还参与发起设立了上海保险交易所、上海票据交易所等全国性金融要素市场。

“明天系”险企处置收官

据了解，天安财险成立于1995年，是我国第4家财产险公司。2020年7月，天安财险、华夏人寿、易安财险、天安人寿四家“明天系”保险公司一起被原银保监会接管，接管期限为一年；2021年7月，四家保险公司又延长接管期限一年；目前天安财险处于超期接管。

此次中能财险的注册成立，被业内视为天安财险风险处置工作的收官之举。同时也意味着“明天系”四家保险公司的风险处置工作，在历时三年多后均迎来终局。

2022年6月，原银保监会批复同意易安财险破产重整；2023年5月6日，原银保监会发布《关于易安财产保险股份有限公司变更股东的批复》，同意比亚迪汽车工业有限公司受让易安财险10亿股股份，持股比例为100%；2023年5月12日，易安财险获批正式更名为“深圳比亚迪财产保险有限公司”。

2023年6月28日，国家金融监督管理总局批复同意中汇人寿及261家分支机构开业。该公司成立后，将依法承接天安人寿保单负债、有效资产及全部机构网点，全面履行保险合同义务。中汇人寿由中央汇金投资有限责任公司和中国保险保障基金有限责任公司共同发起设立，注册资本为332亿元，两者持股比例分别为80%、20%。

同样在2023年6月28日，瑞众人寿保险有限责任公司获批开业，注册资本为565亿元，分支机构合计661家，总保费市场排名位居前列，依法承接华夏人寿业务及相关资产、负债。股东九州启航(北京)股权投资基金(有限合伙)出资339亿元人民币，持股比例为60%；中国保险保障基金出资226亿元人民币，持股比例为40%。

10.2%；平安健康险累计保费收入146.68亿元，同比增长9.9%。

中国平安旗下平安养老保险公司全年累计保费收入173.27亿元，同比下滑6.3%，成为唯一负增长的子公司。

聚焦到2023年12月单月，太保寿险和中国人寿增速分别高达16.7%、13%。沪上某非银分析师向《国际金融报》记者分析称，这和部分公司聚焦年末收官有一定关系。

财险保费增速分化严重

再来看财产险公司的表现。3家财险公司，即人保财险、平安财险、太保财险，2023年1-12月合计实现保费收入10082.94亿元，同比增长5.66%。

具体来看，人保财险2023年全年累计保费收入5158.07亿元，同比增长6.26%；平安财险实现保费收入3021.6亿元，同比增长1.38%，增速垫底；太保产险实现保费收入1903.27亿元，同比增长11.42%，增速仍保持最高。

聚焦到12月单月，增速分化同样明显。人保财险、平安财险保费增速分别为0.8%、0.9%，太保产险为7.8%。上述非银分析师认为，人保财险单月增速低于同业，预计主要因为产品结构调整以及同期高基数影响。

中信建投在研究报告中称，展望2024年，寿险行业新业务价值有望延续增长，财险行业马太效应有望进一步强化，继续看好头部险企，政策利好有望助推宏观经济延续复苏，资产端投资收益有望回暖。

国联证券认为，在严监管背景下，头部保险公司凭借更规范、精细的管理能力有望进一步扩大竞争优势，行业集中度有望再次提升。